

Організація повітряних перевезень

Характер і тип домовленостей, які гуманітарні організації укладають для перевезення вантажів повітряним транспортом, значною мірою залежать від обсягу вантажів, типу товарів і пунктів відправлення/призначення. Більшість вантажів середнього розміру (1-20 повних палет / 30 кубічних метрів), що перевозяться міжнародними рейсами, зазвичай не потребують спеціалізованого рейсу, в той час як великий обсяг вантажу (500+ повних палет / 700 кубічних метрів) може вимагати оренди повноцінного літака. І навпаки, тривала, рутинна робота в межах кордонів країни, незалежно від того, наскільки вона мала, може вимагати довгострокової оренди літака. Для загального огляду розмірів повітряного судна відносно вантажопідйомності див. [Таблицю вантажопідйомності повітряних суден](#).

Практично у всіх ситуаціях різні домовленості про авіаперевезення вантажів повинні бути організовані експедиторами, брокерами або іншими третіми сторонами, які мають можливість з'єднати запитувачів з різними доступними варіантами. Регулярні перевезення невеликих вантажів можна здійснювати через звичайного експедитора, тоді як спеціалізовані чартери або оренду можна здійснювати через спеціалізовані брокерські компанії. Агенції, які придбають ці послуги, повинні будуть пройти через свій типовий процес закупівель.

Типові угоди про повітряні перевезення можуть виглядати так:

Регулярні рейси – Авіаперевізники по всьому світу розробляють регулярні маршрути між пунктами призначення з великим пасажиропотоком або загальними напрямками. Перевезення вантажу регулярними рейсами схоже на купівлю місця в звичайному пасажирському літаку - легко знайти місце і перемістити вантаж, оскільки рух є передбачуваним і частим. Вантаж, що перевозиться за регулярними маршрутами, може перевозитися як додатковий вантаж в трюмі комерційного пасажирського літака або за допомогою вантажних літаків, що здійснюють регулярні рейси. Часто вантаж, що перевозиться за регулярними маршрутами, розбивається на кілька траншів і повторно консолидується в пункті призначення - процес, який стає можливим завдяки передбачуваності рейсів, що прибувають. Регулярний авіапереліт обходиться дешевше, ніж організація спеціальних рейсів. На жаль, регулярні регулярні рейси не відхиляються від своїх курсів і, як правило, обслуговують лише більш розвинені ринки.

Чартерні рейси – Багато експедиторів та авіаперевізників спеціалізуються на організації чартерних рейсів – рейсів, спеціально присвячених переміщенню однієї або декількох вантажів. Чартерні рейси часто є надзвичайно дорогими, але мають перевагу в тому, що вони можуть вилітати із зазначеного пункту відправлення, прибувати до зазначеного пункту призначення та відповідати розмірам та вимогам повітряного судна щодо запропонованого повітряного перевезення. Правильно організований чартер може бути в змозі підібрати розмір повітряного судна до необхідного розміру вантажу, заощаджуючи на загальних витратах, а також визначити особливі потреби, такі як загальне робоче середовище або обмеження на розмір повітряного судна. На жаль, найм повітряного судна часто означає переміщення повітряного судна з іншого району, оскільки конкретне судно не може бути розташоване у бажаній точці відправлення. Це означає, що користувачі чартерних послуг зазвичай повинні платити за витрати на переміщення в конкретну точку. Оскільки чартери - це в основному лише поодинокі повітряні судна, вантажовідправники також ризикують затримати весь процес через технічні невиконання зобов'язань.

Лізинг повітряного судна – У ситуаціях, коли існують довгострокові, добре визначені

потреби, організації можуть вибрати лізинг повітряного судна. Літаки можуть бути орендовані на місяці або роки, а орендовані літаки можуть використовуватися на постійній основі для потреб у міру їх розвитку. «Сухий лізинг» - це коли повітряне судно надається агентству без додаткової підтримки екіпажу або технічного обслуговування, тоді як лізинг з послугами - «Мокрий лізинг» - це тип лізингу, який включає пілотів, екіпаж та технічне обслуговування повітряного судна. Мокрий лізинг коштує дорожче, особливо тому, що льотні та обслуговуючі екіпажі отримують оплату за комерційною ставкою, а також тому, що харчування та житло, як правило, є частиною контакту, але багато агентств віддають перевагу мокрому лізингу через те, що він допомагає уникнути складності управління повітряними суднами неавіаційним експертам.

Інші механізми – Під час надзвичайних ситуацій повітряні вантажі можуть перевозитися різноманітними спеціальними або нерегулярними засобами. Це може включати переміщення вантажів на військових повітряних суднах, на особистих повітряних суднах або з агентствами, що пропонують вільний простір одне одному. Процес використання нетрадиційного повітряного транспорту для перевезення вантажів може мати різні процедури та пороги толерантності. Незалежно від типу переміщення користувачі повинні завжди дотримуватися САА та національних правил імпорту.